

LYFT DITT PERSONLIGA VARUMÄRKE GENOM ATT BYGGA FÖRTROENDE

1. Berätta om tidigare erfarenheter som blivit framgångsrika
2. Kom ihåg detaljer om människor och prata om dem
3. Referera till din relevanta kunskap inom ämnet som berörs
4. Visa dina kunskaper i diskussioner
5. Dela med dig av dina styrkor för att visa att de stämmer med vad du sagt
6. Använd dina relevanta förmågor
7. Visa öppet vem du är
8. Visa respekt för andra i deras åsikter
9. Visa empati
10. Småprata
11. Visa intresse för andra
12. Ta tid att lära känna människor
13. Lyssna aktivt
14. Ställ frågor
15. Ha full uppmärksamhet på andra i samtal
16. Visa värme / omtanke
17. Värdesätt andra
18. Tillåt andra att vara som de är
19. Handla i linje med vad du tycker är viktigt
20. Va autentisk